

GABRIELA FARB



EXPERIENCIA LABORAL

PRUDENTIAL SEGUROS S.A.

2002 -Actualidad

Senior Consulting Life Planner

Asesoramiento personalizado a Individuos y Empresas. Cartera de clientes activa: 987 pólizas Destacado desempeño alcanzando Récord de Ventas a nivel nacional de manera ininterrumpida por el lapso catorce años.

Año 2019:

- Champion of President´s Trophy Convention (Aruba)
- Top of the Table Member of MDRT
- Prudential International Insurance Leader (San Diego, USA)
- Excelsior Member of Club 3W – Record a nivel Sudamericano

Calificaciones nacionales e internacionales

- 2018: Categoría Super Gold (Fort Lauderdale, USA – Singapur)
- 2017: Categoría Super Gold (New York – San Francisco USA)
- 2016: Categoría Gold (Nassau, Bahamas – Las Vegas USA) -2015: Categoría Gold (Rio de Janeiro, Brasil – Washington USA)
- 2014: Categoría Gold (Vancouver, Canadá – Orlando USA) Top of The Table Member . Oradora evento Filadelfia – USA – Marca Personal
- 2013: Categoría Gold (Cancun, Mexico – Los Angeles, USA) -2012: Categoría Gold (Florianopolis, Brasil – Londres, Inglaterra)
- 2011: Categoría Gold (Buzios Brasil – San Diego, USA)
- 2010: Categoría Super Gold (Florianopolis, Brasil, Honolulu, Hawaii)
- 2009: Categoría Super Gold (Crucero Punta del Este, Uruguay – Orlando USA) Premio Kiyo Sakaguchi Golden Heard Memorial Award
- 2008: Categoría Silver (Viña del Mar . Chile) Member MDRT – TorLideronto, Canadá
- 2007: Categoría Super Gold (Angra dos Reis, Brasil) 2006: Categoría Gold (Iguazú – Brasil)
- 2003: Categoría Bronze (Florianópolis Brasil)

Seminarios dictados

- Escucha Activa en la Relaciones Comerciales
- Desarrollo de Marca Personal -
- Comportamiento Generacional en los consumidores
- Liderazgo y Comunicación
- Confianza
- Emociones en las relaciones comerciales
- El valor de la Automotivación
- Claves del éxito a través de la Historia
- Diseñando Conversaciones Efectivas
- Planificación Estratégica en las Ventas
- Redes Sociales para Emprendedores
- Abordaje al Mercado Femenino

TECNO SUDAMERICANA S.A. **1997-2000**

Equipamiento para Empresas

Gerente de Ventas y Administración Comercial

A cargo de la Administración de ventas y Equipo Comercial Grandes Obras – Proyectos integrales . Licitaciones Públicas y Privadas

GHEÑO INTERIORES S.A. **1983-1997**

Equipamientos para Hogares, Empresas y Hotelería

Asistente administrativa a Gerente de Ventas Experiencia

administrativa y comercial desarrollada en las diversas áreas de la empresa Equipo comercial y administrativo a cargo Responsabilidades con reporte directo a los Socios

CONTACTO



1158065936



gabrielafarb@yahoo.com.ar

<https://www.linkedin.com/in/gabrielafarb/>

FORMACION ACADEMICA

- Diseñadora de Interiores – IPIM – Graduada en 1989
- Coach Ontológico -Centro Argentino de Formación de Lideres – Graduada año 2011
- Postítulo en Coaching Organizacional Centro Argentino de Formación de Lideres – Graduada año 2017

PERFIL PROFESIONAL

Amplia experiencia en Venta de Servicios y Productos intangibles.
Seguros de Vida y Capitalización.

Liderazgo, Coaching y Entrenamiento de equipos de trabajo de Alta Performance.

Capacitación y desarrollo de Asesores comerciales.

Oradora Motivacional Miembro Platino de la Red Mundial de

Conferencistas Experta en Capacitación en Marca Personal Redes Sociales y Posicionamiento Comercial